

**Packende Jobs?  
Haben wir!**



Wir suchen einen

## Account Manager (m/w/d) in Vollzeit

Du hast Jagdfieber und bist hungrig darauf, neue Wege im Vertrieb zu gehen? Ehrgeiz und Loyalität vereinen sich in deiner Person und du bist Vertriebler mit Leib und Seele? Wenn Du auf der Suche nach einem neuen Jagdrevier bist, dann tritt unserem Rudel aus erfahrenen Key Account Managern bei und bereichere unser Team mit deiner Leidenschaft zum Verkauf. Wir als unabhängiger Technologieentwickler und Systemlieferant für Schutzsysteme, Transport- und Präsentationsverpackungen wollen auf die Jagd gehen und suchen Dich für unser „Sales Pack“

Deine Fähigkeiten:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder Studium
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb und der Kundenakquise sowie Freude am Verkauf von mehrwert-schaffenden Produkten
- Strukturierte, ergebnisorientierte, selbstständige und transparente Arbeitsweise
- Gutes Analysevermögen, Kundenorientierung und unternehmerische Denk- und Arbeitsweise
- Verhandlungs- und diskussionssichere englische Sprachkenntnisse
- Ausgeprägte technische Kompetenz gepaart mit kaufmännischem Verständnis
- Ehrgeizige, ehrliche und loyale Persönlichkeit
- Bereitschaft zu nationalen und internationalen Reisen

Deine ToDos:

- Akquisition von Neukunden sowie deren Betreuung
- Ausbau bestehender Geschäftsbeziehungen durch aktives Beziehungsmanagement, um die gesetzten Umsatzziele zu erreichen und die Kundenzufriedenheit zu erhöhen
- Überwachung der Zielerreichung sowie Einleitung und Umsetzung von Maßnahmen bei Zielabweichungen
- Kontinuierliche Analyse von Kundenbedürfnissen, Marktanforderungen und Wettbewerbsentwicklungen
- Schnittstelle zwischen unseren Kunden und internen Fachabteilungen
- Umsatz- und Budgetverantwortung (inkl. Erstellung von Planungen)
- Erfüllung administrativer Aufgaben und Reporting

Unser Versprechen:

Du erhältst eine herausfordernde Aufgabe mit großem Freiraum und Gestaltungsmöglichkeiten bei kurzen Entscheidungswegen und im direkten Austausch mit unseren erfahrenen Key Account Managern und der Geschäftsleitung. Dein Revier ist die Welt. Eine enge Zusammenarbeit mit internationalen Kunden ist garantiert. Nutze deine Chance Teil eines innovativen, jungen Unternehmens zu werden und den Vertrieb im Engineering Packaging zu revolutionieren.

Diese Benefits erwarten Dich:

Kindergartenzuschuss

Betriebliche Altersvorsorge

Mitarbeiterschulung

Mobiles Arbeiten

Modernes Arbeitsumfeld

Kostenfreie Getränke

Dienstwagen auch zur privaten Nutzung

E-Bike



Bewirb Dich jetzt:

[www.cocoon.contact](http://www.cocoon.contact)

[#tierischgutverpackt](https://www.instagram.com/tierischgutverpackt)